



La revolución digital del servicio al vehículo

Ahorra tiempo y dinero en el cuidado de tu vehículo



SymbioCar

1. ¿Qué es SymbioCar?
2. ¿Cuál es la misión?
3. Promotor
4. Problema
5. Solución para Usuarios
6. Solución para Profesionales
7. Planes de Suscripción

¿Qué es?

SymbioCar

- Plataforma que Conecta a Propietarios de Vehículos con Talleres y Aseguradoras
 - Tecnología de Gestión de Documentos, Gastos, Contactos y Vencimientos del Vehículo
 - La Mayor Herramienta de Captación de Clientes en el Sector Post-Venta y Seguro del Automóvil Jamás Desarrollada
-

¿Cuál es? La Misión

- Mejorar la Vida de los Propietarios de Vehículos
 - Mejorar la Eficiencia del Negocio del Servicio al Vehículo a Través de Innovación Tecnológica
 - Ofrecer Neutralidad al Sector Creando una Competencia Transparente Que Beneficie a Todas las Partes
-

José Luis Cobos Arteaga, Ingeniero Mecánico por la [Universidad de Málaga](#), Máster de Ciencias en Ingeniería de Fórmula 1 por la [Oxford Brookes University](#) y Máster en Administración de Empresas por [The Power MBA](#).

José Luis desarrolla su carrera como consultor en ingeniería de automoción tanto en España como en Reino Unido, trabajando para consultoras internacionales como [Altran](#) y [RLE International](#) y grandes fabricantes de automoción como [Iveco](#), [Ford Motor Company](#) y [Jaguar Land Rover](#), llegando a trabajar como Jefe de Proyectos de Ingeniería de Chasis en varias líneas de vehículos para este último fabricante, colaborando en el lanzamiento al mercado de más de 7 vehículos en los últimos años.

Da su paso a puestos ejecutivos y de gestión de negocio en multinacionales trabajando como Sales & Business Development Manager en la multinacional alemana de ingeniería de automoción [RLE International](#) para el mercado español.

Esta tarea la combina con su gran pasión, emprender. Gracias a su experiencia en ambos campos nace [SymbioCar](#).

Falta de solución tecnológica para conductores con el objetivo de controlar información relevante del vehículo y mejorar la interacción con talleres y aseguradoras para recibir la mejor oferta en el momento adecuado optimizando así los costes y la gestión del servicio al vehículo.

Problema #1

Falta de control unificado de parámetros, gastos y vencimientos del vehículo para evitar sobrecostes y posibles averías.

Problema #2

Falta de plataforma para ofertas de talleres y aseguradoras en el momento de la necesidad, así como de listado de profesionales validados.

Problema #3

Falta de listado e información de potenciales clientes en el momento de la necesidad, como herramienta de captación de clientes en el sector post-venta y seguro del automóvil.

Problema #4

Falta de solución para pedir cita y recogida del vehículo para visitas al taller.

UNA APP MÓVIL TOTALMENTE GRATUITA PENSADA POR Y PARA LOS PROPIETARIOS DE VEHÍCULOS

- **Control y Ahorro en Gastos del Vehículo:** Solución Fintech para el vehículo con variedad de categorías de gasto, subida de tickets o facturas, e histórico y resúmenes de gastos con importes totales y porcentajes por tipologías.
- **Control y Alertas de Fechas de Vencimientos:** Seguro, mantenimiento, neumáticos e ITV.
- **Las 5 Mejores Ofertas para el Servicio y Seguro del Vehículo:** Justo en el momento de la necesidad y gracias al algoritmo matemático de SymbioCar basado en servicio, coste, valoración del profesional y distancia.
- **Talleres y Corredores de Seguros de Confianza y Geolocalizados:** Con criterios de búsqueda por nombre, ciudad, o radio de distancia y perfiles con datos de contacto, valoración del profesional y solicitud de presupuesto y cita previa a través de SymbioCar.
- **Gestión Unificada de Contactos y Documentos del Vehículo:** Registro de contactos de interés y preferentes y archivo de los documentos relevantes del vehículo como ficha técnica o póliza del seguro del vehículo.

PRÓXIMAMENTE TODA LA PROPUESTA DE VALOR TAMBIÉN PARA FLOTAS PROFESIONALES

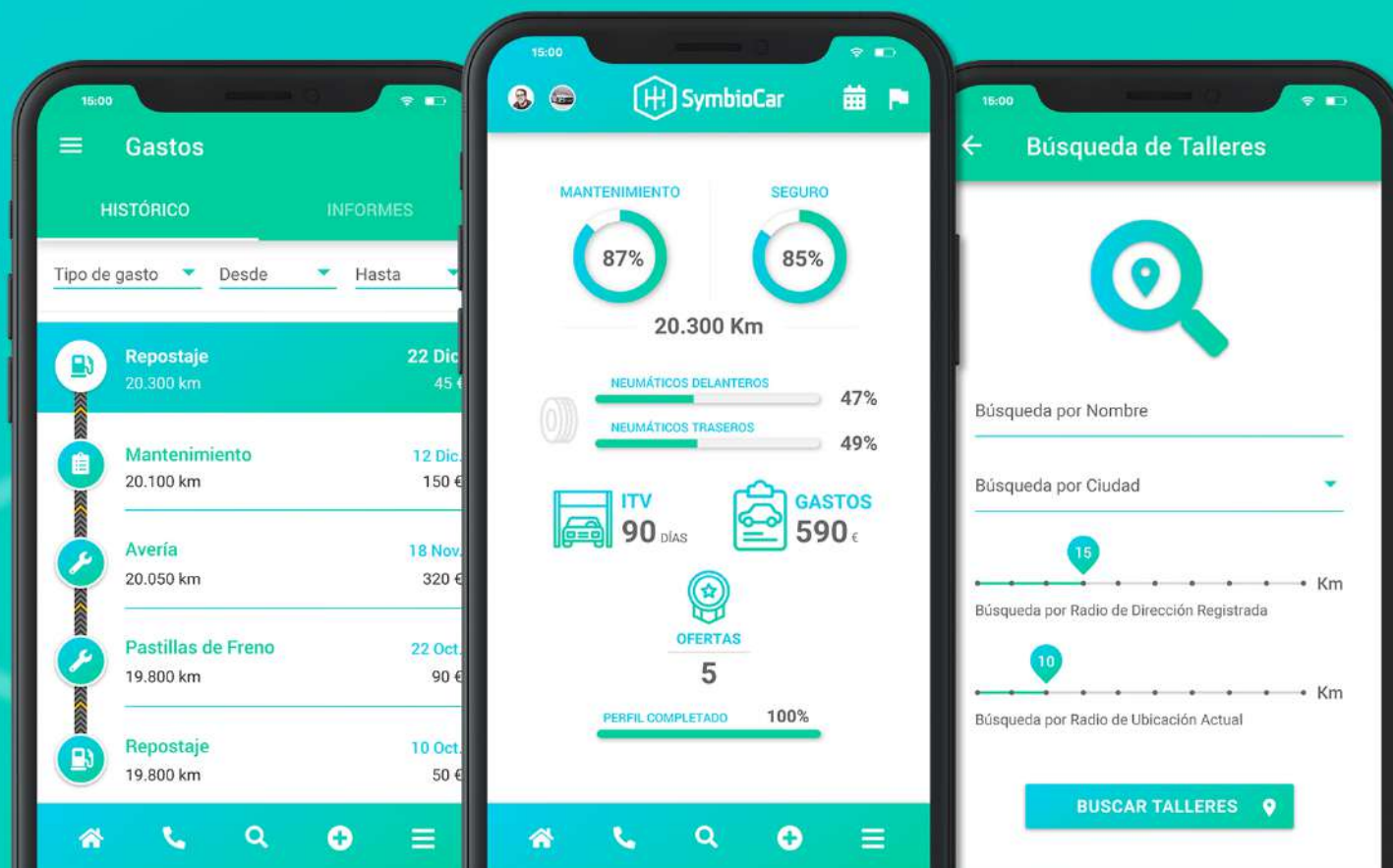


DESCARGAR EN APP STORE



DESCARGAR EN GOOGLE PLAY

TOP 6 APPS MÁS POPULARES DE AUTOMOCIÓN EN GOOGLE PLAY!



LA HERRAMIENTA DEFINITIVA PARA LA CAPTACIÓN DE CLIENTES EN EL SECTOR POST-VENTA Y SEGURO DEL AUTOMÓVIL

- **Aumenta tus Ventas Exponencialmente:** Accede a un océano de potenciales clientes en el momento de la necesidad.
- **Reduce y Optimiza tu Inversión en Marketing:** Herramienta de captación de clientes validados con necesidades reales y toda la información necesaria para realizar tu oferta. Con SymbioCar no pierdes el tiempo con tus “No clientes”.
- **Fideliza a tus Clientes:** Ofrece la App de SymbioCar a tus clientes y regístrate como profesional preferente. Crea un vínculo digital de fidelidad gracias a SymbioCar y siempre serás su primera opción.
- **Aumenta tu Competitividad:** Gracias a nuestro algoritmo matemático para las mejores ofertas en base a servicio, precio, distancia y valoración del taller o profesional asegurador, podrás medirte con tu competencia.
- **Innovación y Visibilidad Digital:** No hay mejor marketing que la innovación. La herramienta más innovadora del sector post-venta y seguro del automóvil.

ACCEDA A UN OCÉANO DE POTENCIALES CLIENTES JUSTO EN EL MOMENTO DE LA NECESIDAD



Búsqueda

Vencimiento:

Tipo vehículo:

Buscar por:

Fecha:

Marca:

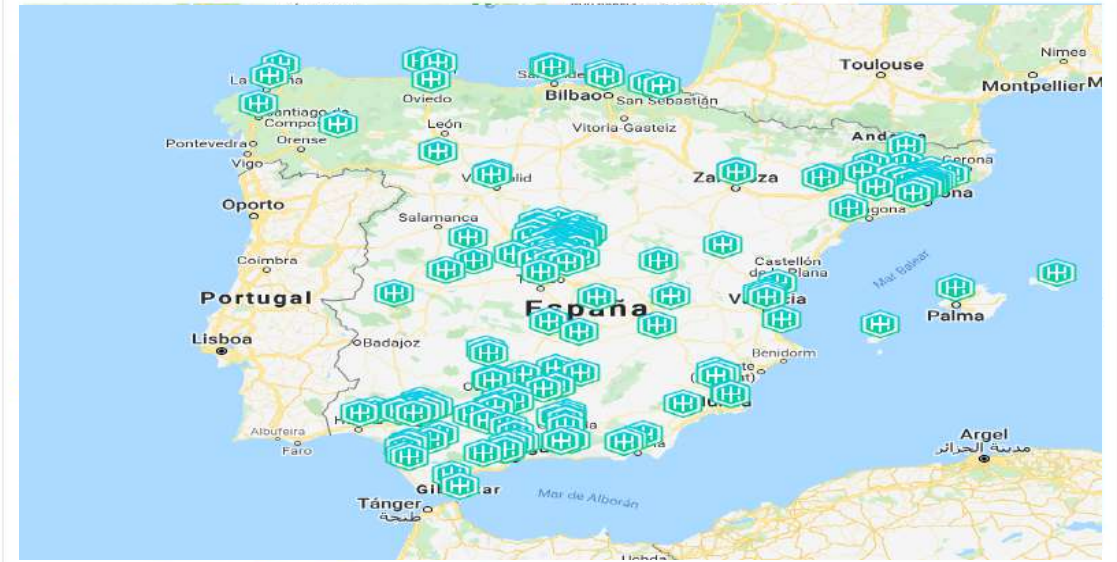
Modelo:

Año:

NUEVA BÚSQUEDA

Resumen

Mapa Gráficas



Resultados

Tipo Vehículo	Vencimiento	Fecha de Vencimiento	Último Coste	Titular	Marca	Modelo	Año	Combustible	Aseguradora	Nº de Póliza	Oferta	Precio Ofertado	Recogida	Detalles
Coche	Neumáticos		200€	Cañón	Audi	R8 LMS GT3	2016	Gasolina	Cañonero	7788a	✓	264€		📄
Coche	Seguro	03-03-2019	300€	Cañón	Audi	R8 LMS GT3	2016	Gasolina	Cañonero	7788a	✓	175€		📄
Coche	Seguro	09-03-2019	358€	Juan	Renault	Scenic	2002	Gasolina	Mutua Madrileña	985788543e76	📄			📄
Moto	Seguro	09-03-2019	358€	Juan	Yamaha	Majesty 125 SR	2006	Gasolina	Mutua Madrileña	985788543e76	📄			📄
Coche	ITV	02-03-2019		Cañón	Audi	R8 LMS GT3	2016	Gasolina	Cañonero	7788a	✓	170€		📄

¿CÓMO FUNCIONA?

- **Alta de Cuenta Profesional:** Registro de profesional, creación de cuenta en la pasarela de cobros, y acceso a tu panel de profesional desde la web de SymbioCar.
- **Buscador:** El buscador de clientes con necesidades reales. Criterios de búsqueda como tipo de vencimiento, tipo de vehículo, ciudad o radio de tu dirección registrada, fecha del vencimiento, o marca, modelo y año.
- **Mapa y Resumen de Resultados:** Resultados de clientes en Google Maps y resúmenes de los resultados.
- **Resultados:** Con detalles de tipo de vehículo, marca, modelo, año, tipo de combustible, tipo de vencimiento, fecha de vencimiento, detalle y coste del último servicio, aseguradora y nº de póliza, historial de servicios, y documentos como ficha técnica.
- **Proceso de Oferta:** Categorizado en 3 estados: Sin ofertar, ofertado, aceptada. Podrás ofertar comparando con características y coste del último servicio, ficha técnica o nº de póliza e historial de servicios.
- **Solicitudes de Presupuestos:** Además de ofertar para los vencimientos, los usuarios podrán solicitar presupuestos de manera proactiva para los que se podrá ofertar igualmente (Seguro, mantenimiento, cambio de neumáticos, luna, chapa y pintura o revisión pre-ITV).
- **Calendario:** En el calendario se podrán ver las citas confirmadas, detalles del servicio e incluso de la recogida del vehículo.

NUESTRO OBJETIVO ES QUE TÚ SEAS EL PRIMERO EN GANAR COMO PROFESIONAL

- La suscripción de profesionales se basa a un porcentaje por transacción a éxito de los servicios que se vendan a través de SymbioCar.

STANDARD

0€ / Mes

+

10% x Transacción

(A éxito de las ventas en SymbioCar)

- ✓ Taller - Mecánica en General
- ✓ Taller - Neumáticos
- ✓ Taller - Chapa y Pintura
- ✓ Taller - Lunas



Bienvenido a la Revolución Digital del Servicio al Vehículo

SymbioCar, al servicio de los conductores

Miembros de:



JOSÉ LUIS COBOS ARTEAGA – CEO
JLCOBOS@SYMBIOCAR.COM
WWW.SYMBIOCAR.COM